

シニア人材情報

登録番号	0141	年齢	70代
居住市町村	埼玉県さいたま市浦和区		
職歴 勤務先名 (業種)	<p>私の略歴は、以下です。</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) 46年間製造業に従事、自動車業界が長い。 2)その前半は、工場改善エンジニアから始め、生産システム、サプライチェーンの構築/改革に関わる業務に従事。 3)その中で購買技術、購買買付け、生産管理責任者、営業責任者の業務に従事。また、海外事業へ参画。 4)その後半は、内外製造拠点の経営責任者としての業務に従事。 5)日本も含め製造拠点で直接責任を持ったのは、直接経営、及び責任者として管掌を含めると10ヶ国、12工場。 6)現在 関東経済産業局登録のマネージメントセンターとして、中小企業4社について事業運営強化/経営改善について 支援中。 		
保有資格 得意分野	<p>主な、保有資格は以下です。</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 中小企業診断士(1997/04取得) 2. 英語検定準一級(2002/07取得) 3. 大型二種自動車運転免許(2000/07取得) 		
企業へのPR	<p>以下の経験と知識を活かした貢献ができると考えます。</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. 工場改善エンジニアとして製造現場改善、製造業務改善に取り組んだ経験と知識(10年)、及び生産管理システム、SCMシステムの構築/改善を実施してきた実務経験(10年) <ul style="list-style-type: none"> -現場、実務の改善を現実的に進める事が事業改善の基本。IoTやDX化もその改善の延長線で進める事が肝要。 -生産管理、SCMの全体の中で改善を捉えると、改善の優先順位が分かる。 2. 国内外の生産拠点の長として、拠点のビジョン策定、拠点の工場改善、拠点の経営強化、拠点収益の改善に取り組んだ経験と知識(12年)。 <ul style="list-style-type: none"> -生産/サービスを強固にする事と儲かるビジネスモデルを作る事が事業成功の両輪。 3. 営業部門、購買部門の部門長、及び、実務経験(8年)。 <ul style="list-style-type: none"> -営業戦略は事業戦略の要で、強い購買はQCD達成の礎。 4. 現在、中小企業(製造業)4社の経営改善を支援中であり、中小企業の実態への理解。及び、中小企業診断士のネットワーク活用。 <ul style="list-style-type: none"> -経営改善の定石に従う必要があるが、各社の課題はそれぞれに独特で、そのバランスが重要。 <p>■その他</p> <p>日本も含め製造拠点で直接責任を持ったのは、直接経営、及び責任者として管掌を含めると10ヶ国、12工場(日本、アメリカ、タイ、インド、イギリス、イタリア、オランダ、ポーランド、スロバキア、ボスニア)。</p> <p>海外駐在歴は、5ヶ国、22年間(アメリカ、シンガポール、イタリア、オランダ、南アフリカ)。</p>		