

## シニア人材情報

登録番号	0153	年齢	60代
居住市町村	東京都日野市		
職歴 勤務先名 (業種)	<p>1.大手百貨店:婦人靴・婦人洋品カジュアルショップのバイヤーを経験。企画、仕入れ、販売運営を一貫して担当し、マーケットインの視点を磨く。</p> <p>2.大手時計会社(製造業):製造現場で**「作り手の視点」**を習得。企画・販売・製造の連携の重要性を深く理解。</p> <p>3.大手事務機器販売会社:</p> <p>①BtoB営業を経験。</p> <p>②代理店営業として、代理店の経営指導や育成にも携わり、パートナーシップを通じた事業拡大を実現。</p> <p>4.独立(営業代行会社設立):現在に至る。</p>		
保有資格 得意分野	<p>・保有資格</p> <p>①一般社団法人日本販路コーディネータ協会認定 セールスレップ・マイスター</p> <p>②一般社団法人日本販路コーディネータ協会認定 マネジメントマーケティング・コーディネーター(MMCO)</p> <p>・得意分野</p> <p>①過去の事務機器営業・代理店育成の職務経験と販路コーディネータ協会認定資格に裏打ちされた、以下の領域での事業貢献に強みがあります。</p> <p>②新規販路開拓・市場創出支援:メーカー・商材を問わず、経営マネジメント理論(MMCO)と実務に基づいた実践的な販路開拓戦略の立案と実行支援。</p> <p>2.販売チャネルの経営力強化と人材育成:事務機代理店等、販売パートナーに対する経営戦略・マーケティングのアドバイスと、次世代代理店リーダーの育成指導。</p>		
企業へのPR	<p>大手百貨店でのマーケットインの視点(売り手)と、大手時計会社での製造現場の視点(作り手)を併せ持つ稀有なキャリアを構築。企画、製造、販売、BtoB営業、代理店育成まで、事業全体を俯瞰できる専門性を有しています。独立後は、販路開拓のプロフェッショナルとして、事務機器から製造業(刃物)まで広範な業界で、大手専門店や問屋から小規模店舗まで、多角的なチャネル開拓を実現し、事業拡大に貢献しています。</p>		